



Brenntag

- Empresa de distribución química adquiere Meraki
- Implementación en 20 sitios en menos de 4 meses
- Compra de equipos de seguridad, switches, puntos de acceso y cámaras

Brenntag es una empresa con presencia en el continente Americano líder en el mercado de la distribución química. Su sede principal está en Alemania, con oficinas en Estados Unidos y en 18 países de Latam. Esta multinacional se ha encargado de gestionar complejas cadenas de suministro para los fabricantes y consumidores de productos químicos por más de 100 años.

El equipo de TI liderado por Víctor Souza ubicado en México tenían la difícil tarea de encontrar una solución que les permitiera administrar de forma centralizada las redes inalámbricas de 40 locaciones distribuidas en todo Latam. Siendo sus oficinas más grandes Brasil con 350 usuarios, México con 320 y Colombia con más de 300, sumando un total de 1600 usuarios promedios en Latam.

Necesidad

Brenntag se encontraba buscando además de administración centralizada el poder implementar todas las locaciones en el menor tiempo posible sin comprometer la calidad de la solución y del servicio. También entender el tráfico de la red ya que en el momento no tenían visibilidad lo que resultaba en prácticamente imposible hacer troubleshooting y mucho más el poder hacerlo a distancia.

El equipo de TI también se encontraba buscando opciones de SD-WAN que les permitiera hacer un esquema híbrido de VPN para así reducir costos ya que tenían varios enlaces MPLS.

Decision e implementacion

Víctor Souza participo en un evento donde el equipo de producto de Meraki compartió el caso de éxito de Motel 6 donde resalta una importante implementación de puntos de acceso en más de 70.000 habitaciones a lo largo de todo Estados Unidos.

Brenntag contacto a Numir Tecnológica S.A. uno de los tantos partners que tiene Cisco Meraki en Argentina y le mostró su interés en Meraki. Seguido de esto el equipo de Víctor hizo varias demos y además hicieron una maqueta para entender cómo funcionan los distintos equipos.

El partner de Cisco Meraki en Argentina fue el encargado de hacer el diseño de red conociendo el número de usuarios, los service providers que tenían y la cantidad de ancho de banda disponible.

El despacho de los equipos se realizó en enero e inmediatamente se comenzó con la implementación; hasta la fecha se han instalado 20 sitios de los 40 que se tienen en planificación. Lo que en un principio

parecía que tomaría casi 3 años con otras soluciones, con Cisco Meraki tardaría un poco menos de 10 meses, logrando una implementación transparente y ágil.

La solución adquirida:

- MS120-24
- MS225-48FP
- MS320-24P
- MX67
- MX84
- MX100
- Wireless AP (mas de 100)
- 6 MV - Cámaras inteligentes
- MV-SEN

Resultados:

- La posibilidad de tener templates lo que hace el troubleshooting mucho mas fácil
- Rápida implementación sin generar costos adicionales como traslado de personal
- 34 red configuradas
- Implementación de políticas de seguridad y prioridad de tráfico
- Implementación en 20 sitios en menos de 4 meses